

refuturiza 360°

Descrições de Vagas

Ao utilizar **modelos prontos** de descrições de vagas, você pode ganhar mais **agilidade** no processo seletivo da sua empresa.

Confira nossos **modelos prontos** e simplifique o processo de recrutamento e seleção!

Esses modelos podem ser adaptados às necessidades específicas de cada cargo e organização, ajudando a **economizar tempo e esforço** na criação de vagas.

Modelos

Resumo de Vaga

Cartão de TODOS



Estamos em busca de um novo talento para assumir a função de **xxx** para a região de **xxx**. Aqui no Cartão de **xxx**, valorizamos a diversidade e acreditamos nas pessoas e como suas diferentes vivências tem o poder de nos tornar tão fortes e únicos quanto nossa marca. Valorizamos o **RESPEITO** e o **CUIDADO**, para proporcionar um ambiente saudável, propício para o desenvolvimento e que ofereça qualidade de vida a todas as pessoas.

Sim, somos muito ALÉM de um CARTÃO!

Refuturiza



A Refuturiza está em busca de um talento para **xxx**. Aqui na Refuturiza, valorizamos a diversidade e acreditamos nas pessoas e como suas diferentes vivências tem o poder de nos tornar tão fortes e únicos quanto nossa marca. Valorizamos o **RESPEITO** e o **CUIDADO**, para proporcionar um ambiente saudável, propício para o desenvolvimento e que ofereça qualidade de vida a todas as pessoas.

Em 2023, comemorando 5 anos de vida, crescemos muito em resultados e em número de **REFUTURIZADOS**, por isso te convidamos a fazer parte de nosso time e também crescer junto com a gente!

Modelos

Atividades Previstas

Assessor de Parceria

- ♦ Garantir excelente gestão do relacionamento com os parceiros; Prospectar novos parceiros;
- ♦ Realizar constantes pesquisas sobre oportunidades de captação e novas oportunidade de negócios;
- ♦ Elaborar propostas e finalização delas garantindo o alinhamento do que foi acordado com os parceiros;
- ♦ Manter posição de negociações de captação de parcerias atuais e prospectadas atualizado;
- ♦ Fazer análises e preparar relatórios para tomada de decisão gerencial;
- ♦ Garantir o cumprimento dos acordos feitos com os parceiros durante a execução do projeto e elaborar os relatórios de prestação de contas físico do projeto.

Vendedor Interno

- ♦ Executar por telefone e presencialmente, atividades relacionadas à venda interna de produtos ou serviços, exclusivamente, ofertados pela unidade Cartão de Todos e seus parceiros, observando as metas estabelecidas pelo coordenador de vendas internas, para cumprir os objetivos comerciais da unidade;
- ♦ Contatar e entrevistar clientes, valendo-se das técnicas de tele vendas e materiais de divulgação fornecidos pela unidade, para prospecção de novos clientes através apresentação dos benefícios dos serviços/produtos Cartão de Todos e seus parceiros;
- ♦ Realizar fechamento de vendas, utilizando links e ferramentas digitais para confecção do contrato e realização de assinatura, prezando pelo sigilo e guarda das informações, para conclusão do processo de vendas.

Modelos

Atividades Previstas

Gerente de Vendas

- ♦ Responsável pelo desenvolvimento de novas frentes de captação de negócios, define objetivos, estimula iniciativas inovadoras e toma decisões estratégicas em conjunto com o franqueado, com impactos internos e externos;
- ♦ Vivência na elaboração de estratégias de vendas alinhadas ao cumprimento de metas, visando o fortalecimento de marca e implantação de novos produtos;
- ♦ Atuação na gestão junto aos coordenadores, delegando e atribuindo responsabilidades e desafios, sendo corresponsável pela identificação e desenvolvimento de sucessores;
- ♦ Experiência na promoção de ações de fortalecimento e disseminação dos valores e cultura organizacional, atuando como referência interna e externa da Administração Solidária;
- ♦ Garantir a execução das ações do setor de relacionamento acompanhando as solicitações e atividades dos colaboradores, para correta implantação das estratégias do ciclo de entaves do crescimento, entre outras atividades.

Líder de Vendas Externa

- ♦ Executar atividades relacionadas à venda externa de produtos ou serviços, exclusivamente, ofertados pela unidade Cartão de Todos e seus parceiros, observando as metas estabelecidas pelo coordenador de vendas, para cumprir os objetivos comerciais da unidade;
- ♦ Experiência na liderança do time de vendas externas, orientando e controlando os vendedores, no cumprimento de metas estabelecidas, através da prospecção de clientes;
- ♦ Atuação na execução e planejamento de vendas externas, realizando o acompanhamento diário da produtividade e das metas individuais, para o cumprimento das metas da unidade;
- ♦ Propor ações relevantes, prestando apoio aos vendedores envolvidos ou através de negociação direta com o cliente, para garantir a conclusão com sucesso da venda.

Modelos

Atividades Previstas

Líder de Vendas Internas

- ◆ Experiência na liderança do time de vendas internas, orientando e controlando os vendedores no cumprimento de metas estabelecidas, através da prospecção de leads gerados pelas campanhas de marketing;
- ◆ Responsável pela elaboração e planejamento de vendas internas por vendedor, realizando o acompanhamento diário da produtividade e das metas individuais, para o cumprimento das metas da unidade;
- ◆ Acompanhamento equipe de vendas em atendimentos, avaliando o desempenho e nível de conhecimento individual, para garantir o nivelamento de produção de todos os membros da equipe de vendas;
- ◆ Realizar treinamentos, utilizando os materiais desenvolvidos pela franqueadora, observando o planejamento estratégico e cultura da organização, para desenvolvimento de habilidades e crescimento profissional e humano dos vendedores;
- ◆ Vivência na promoção de novas parcerias, observando os fatores que influenciam o comportamento do público alvo do Cartão de TODOS, tais como classe social e renda e tendo como referência relatório fornecido pelo Conciliador de Necessidades, com o objetivo de ofertar serviços/produtos aderentes ao perfil do conveniado.

Modelos

Atividades Previstas

Vendedor Externo

- ♦ Ampla experiência com vendas externas, executando metas e estratégias de comercialização de produtos e serviços, ofertados pela unidade Cartão de Todos e seus parceiros, observando as metas estabelecidas pelo coordenador de vendas, para cumprir os objetivos comerciais da unidade;
- ♦ Responsável pela realização de contato, visitação, demonstração de produtos e avaliação de perfil dos clientes, prestando sempre suporte a quaisquer dúvidas ou problemas, apresentando proposta competitivas ao mercado, atuando com foco na fidelização de novos clientes, mantendo uma carteira ativa;
- ♦ Conhecer muito bem a descrição do contrato (requisitos, prazos, cláusulas, locais para assinatura) dos parceiros, orientando o cliente em dúvidas durante o processo de prospecção ou na correção de não conformidades;
- ♦ Lidar com situações de conflitos identificando as fontes geradoras de insatisfação.

Modelos

Atividades Previstas

Coordenador de Vendas

- ◆ Liderar a equipe de vendas, orientando e controlando os líderes e vendedores, no cumprimento de metas estabelecidas, através da prospecção de clientes;
- ◆ Responsável pelo planejamento de vendas por vendedor, realizando o acompanhamento diário da produtividade e das metas individuais, para o cumprimento das metas da unidade;
- ◆ Experiência no planejamento diário de rotas de atuação, observando os fatores que determinam o público alvo do Cartão de Todos, tais como classe social e renda, com o objetivo de realizar visitas aderentes ao perfil do filiado com maior índice de sucesso;
- ◆ Vivência na análise de relatórios diários através da ferramenta BI (Business Intelligence), realizando o planejamento de vendas direcionado por ela, para coordenar os esforços das vendas para que elas aumentem;
- ◆ Realizar treinamentos utilizando os materiais desenvolvidos pela franqueadora.

Esta é uma vaga Banco de Talentos

Este Banco de Talentos foi criado para que você, que deseja fazer parte do nosso Time!

Por isso, independente da sua área de formação (Administrativa, Comercial, Comunicação e Marketing, Direito, Educação, Finanças, Gestão de Pessoas, Secretariado, Tecnologia) ou curso que pretende, buscamos pessoas com diferentes talentos, interesse pelo desenvolvimento, porque aqui tem lugar para quem acredita em fazer juntos!

O importante é você gostar de desafios, trabalhar bem em equipe, vivenciar nossa cultura, trazendo seu talento.

Aqui no **Cartão de Xxxxx**, valorizamos a diversidade e acreditamos nas pessoas e como suas diferentes vivências tem o poder de nos tornar tão fortes e únicos quanto nossa marca. Valorizamos o **RESPEITO** e o **CUIDADO**, para proporcionar um ambiente saudável, propício para o desenvolvimento e que ofereça qualidade de vida a todas as pessoas.

Sim, somos muito ALÉM de um CARTÃO!

Responsabilidades:

Temos sempre vaga para:

- Comercial
- Administrativo
- Relacionamento

Nós teremos um maior FIT com você, se você possuir:

- Boa comunicação oral e escrita;
- Bom relacionamento interpessoal;
- Dinamismo e proatividade.
- Entendimento do funil de vendas;
- Facilidade em se relacionar.
- Excel intermediário.

Sobre a vaga:

Pacote de Benefícios:

- Comissionamento
- Bonificação semanal
- Vale Transporte
- Vale Refeição

Escala de trabalho:

- Segunda à sexta das 08h00 às 18h00 e sábado das 08h00 às 12h00

Modelos

Atividades Previstas

Recepcionista Clínica

- Experiência na recepção do cliente/paciente, além de atuar no agendamento das consultas, exames, procedimentos, informando sempre datas e horários disponíveis;
- Garantir um bom fluxo de informações, promovendo maior rapidez ao atendimento;
- Vivência na organização de documentos variados, cumprindo todo o procedimento necessário, além de prestar assistência a diversos departamentos;
- Responsável pelo cadastro completo e atualização dos pacientes dentro do sistema;
- Receber valores de consultas, exames e procedimentos dos pacientes agendados diariamente dando baixa nos valores recebidos dentro do sistema.

Coordenador Odontológico

- ♦ Vivência no acompanhamento de clientes no pós-venda, focando sempre na qualidade dos serviços prestados, oferecendo serviços de odontologia;
- ♦ Expertise na gestão de time, focando na comunicação diária e levantamento de necessidades com os dentistas;
- ♦ Experiência no controle de estoque, controle e baixa dos sistemas cadastrais e financeiros;
- ♦ Atuação com campanhas médicas;
- ♦ Responsável pelo planejamento e acompanhamento de metas, orientando e controlando os líderes e vendedores no cumprimento.

Modelo

Descrição da Vaga

NOME DA EMPRESA

LOGO DA EMPRESA

Buscamos um analista de qualidade de software (QA) para desenvolver e executar testes exploratórios e automatizados. As responsabilidades do engenheiro de controle de qualidade incluem projetar e implementar testes, depurar e definir ações corretivas.

Analista de Qualidade de Software / Analista de Qualidade



- ◆ Desenvolver planos, scripts e relatórios de teste detalhados, abrangentes e bem estruturados;
- ◆ Revisar as especificações de qualidade e os documentos técnicos do projeto para fornecer feedback oportuno e significativo;
- ◆ Estimar, priorizar, planejar e coordenar atividades de testes de qualidade;
- ◆ Responsável pela análise de requisitos do sistema e acompanhamento de métricas de garantia de qualidade (por exemplo, densidades de defeitos e contagens de defeitos abertos).
Projetar, desenvolver e executar scripts de automação usando ferramentas de código aberto;
Identificar, registrar, documentar e rastrear bugs;
Articular com equipes internas (por exemplo, desenvolvedores e gerentes de produto) para identificar os requisitos do sistema;
Monitorar resultados do processo de depuração;
Investigar as causas do software não-conforme e treinar os usuários a implementar soluções;
Manter-se atualizado com novas ferramentas e estratégias de teste.



Nós teremos um maior **FIT** com você, se você possuir: Boa comunicação oral e escrita;

- ♦ Bom relacionamento interpessoal;
- ♦ Dinamismo e proatividade;
- ♦ Entendimento do funil de vendas;
- ♦ Facilidade em se relacionar;
- ♦ Possuir veículo próprio.

Pacote de Remuneração e Benefícios:

- ♦ R\$1.800,00 a R\$2.000,00;
- ♦ Comissionamento;
- ♦ Bonificação semanal;
- ♦ Vale Transporte;
- ♦ Vale Refeição.

Escala de trabalho:

Segunda à sexta das 08h00 às 18h00 e Sábado das 08h00 às 12h.